

営業同行コースの様子をご紹介します！

皆さんこんにちは！
インターンシップ担当の山内です。

現在、インターンシップ**ご予約受付中**です★
すでに多くの方からご予約をいただき、とても嬉しく思います♪
まだまだ3コースご予約受付中ですので、ぜひご参加ください！！

さて、今月のマガジンでは8月29日に行われた営業同行コースの様子をご紹介します。

8月29日 営業同行コース

“リアル”を体験することができる営業同行コースでは、営業マンの1日に密着！ということで弊社の屋外トイレユニットを販売している薬師寺社員コース・災害用トイレなどの防災用品を販売している石黒社員、相田社員コースの2コースにわかれお客様を訪問しました！
営業同行できるプログラムは数少ないため、貴重な体験ができたのでは!?!と思います♪

参加学生の感想

- ・生の営業現場を体験することができ、お客様との絆を感じ、**言葉には表すことのできない魅力**を感じました！
- ・営業の最前線であるお客様に商品のイメージを伝える際に必要なのは、**5W1H** であると気づきました。
- ・実際に営業同行できるインターンシップは数少なく、現場に足を運ぶことができ**“リアル”**に学べる1日で**とても新鮮で有意義**でした！
- ・ハマネツの**人の魅力**を感じ、**営業の仕事が具体的にイメージ**できるようになりました！

ご参加いただいた皆さん、ありがとうございました！！

また今回ご予約いただけなかった方、**12月14日**に開催いたします！ぜひご参加ください♪

※詳しくは「リクナビ2020」をご確認ください。

災害時の必需品！ 「ドント・コイ」

9月30日、台風24号に伴いハマネツの本社がある静岡県浜松市は停電・断水しました。完全復旧まで7日間という過去最大の停電となり多くの被害を受けました。

停電・断水時に困ること...**トイレ**ですよ！！

そんな災害時の必需品であり、多くの避難所で活躍している災害用トイレをご紹介します！

特長

組立・設置・片付けが簡単！
車椅子が自転できる広い空間を確保！

